

Sales Manager Automotive (m/w/d)

📅 07.02.2020

📍 Nürnberg, Deutschland

👥 Vertrieb / Marketing / Produktmanagement

🎓 Berufserfahrene



» Als innovatives Unternehmen mit weltweit mehr als 3.000 Beschäftigten überzeugen wir seit über 60 Jahren mit Leistungsmodulen und -systemen im internationalen Markt. Unsere qualifizierten und motivierten Mitarbeiter sind dabei der Schlüssel für unseren Erfolg. Am Stammsitz in Nürnberg mit ca. 1.500 Beschäftigten entwickeln wir neue Produkte und Technologien für Anwendungsbereiche wie erneuerbare Energien, energieeffiziente Motorantriebe, industrielle Automatisierungssysteme, Stromversorgungen sowie Elektrofahrzeuge.

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für das vertriebsseitige Betreuen, Steuern und proaktives Pflegen der Kundenbeziehungen zu automobilen OEMs und Tier One Kunden im Bereich Leistungsmodule & Systeme
- Unterstützen bei der Weiterentwicklung von Zukunftsprojekten im Bereich E-Mobility und Steuern der Akquise von Neuprojekten
- Ausarbeiten professioneller Angebote
- Klären von Anforderungen und technischen Änderungen, Steuern des Klärungsprozesses und Kommunizieren der Ergebnisse an den Kunden
- Durchführen von Cost-Breakdown-Analysen einschließlich dem Verantworten gegenüber dem Kunden
- Bearbeiten aller Vertragsthemen mit dem Kunden und Führen der Vertragsverhandlungen
- Erstellen der jährlichen Absatz- und Umsatzplanung sowie Wettbewerbsanalysen

Unsere Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Erfahrung in Vertrieb und Projektmanagement in der Automobil- / Automobilzuliefererindustrie
- Technisches und kaufmännisches Verständnis, idealerweise Kenntnisse im Bereich Leistungselektronik im E-Mobility Umfeld
- Fundierte Kenntnisse in der Verhandlungsführung sowie Grundkenntnisse im Vertragsrecht
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu Dienstreisen
- Verhandlungsgeschick und Argumentationsstärke

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail unter Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung sowie der
Referenznummer: 19AF0132H

Bewerbung

Wir bevorzugen E-Mail-Bewerbungen (pdf-Format, max. 3 Dateianhänge, max. Dateigröße 10 MB)

Datenschutz

Zur sicheren Übermittlung Ihrer Bewerbung via E-Mail bieten wir Ihnen das Verschlüsselungsverfahren S/MIME an. Die dazu notwendigen öffentlichen Schlüssel finden sie in unserer [Datenschutzerklärung](#) im Bereich "Ihre Daten / Bewerbungen via E-Mail".

Kontakt

Matthias Engel

E-Mail: jobangebote@semikron.com

SEMIKRON Elektronik GmbH & Co. KG
Sigmundstraße 200
Personalabteilung
90431 Nürnberg